

Motion till distriktsstämma för distrikt Örebro-Värmland 12 mars 2025

Försäljning av Lantmännen Maskin AB till andra aktörer på marknaden för att stärka kärnverksamheten och spannmålspriserna samt att lantbrukare får en bra service i hela Sverige på de maskinmärken de har.

Bakgrund:

Lantmännens huvuduppgift är att främja Sveriges spannmålsbönder genom att säkerställa bra priser och en lönsam spannmålshandel. Under de senaste årtiondena har dock Lantmännen Maskin AB, som fokuserar på försäljning och service av jordbruksmaskiner, visat sig vara en betydande ekonomisk belastning för koncernen. Trots många åtgärder har Lantmännen Maskin AB kontinuerligt rapporterat förluster, exempelvis en förlust på 386 miljoner år 2023, 157 miljoner år 2022 och en negativ vinstmarginal på -8,0 % år 2023. Samtidigt har konkurrenter som John Deere under samma period redovisat en vinstmarginal på 10,8 %. Andra maskinförsäljare som MF, Maskin Väst och Agro Maskiner visar också lönsamhet, vilket tydligt visar att Lantmännen Maskin AB har svårigheter att konkurrera på en hållbar nivå. Under en tidsperiod från 2019 till 2023 har sammanlagda förluster varit 626 miljoner kronor.

Problembeskrivning:

1. **Förluster som påverkar spannmålspriserna:** De kontinuerliga förlusterna i Lantmännen Maskin AB finansieras delvis genom överföringar från spannmålshandeln, vilket leder till sänkta spannmålspriser och direkt skadar Sveriges lantbrukare.
2. **Bristande investeringar i kärnverksamheten:** Kapital som borde användas för att stärka Lantmännens huvudverksamhet – som logistik, provtagning, vågar, silos och hamnar – går istället till att täcka maskinverksamhetens förluster.
3. **Marknadsmisslyckande:** Lantmännen Maskin AB har successivt tappat marknadsandelar och dragit sig tillbaka från stora geografiska områden, vilket försämrar servicen för lantbrukarna och försvagar bolagets konkurrenskraft.
4. **Försämrad service och marknadsandelar:** Lantbrukare förlorar på bristen av en konkurrenskraftig maskinverksamhet som kan tillhandahålla hög servicenivå och kostnadseffektiva lösningar på de märken som Lantmännen säljer. Det blir dyrt med långa transporter för att få en traktor lagad.

Förslag till åtgärder:

1. **Avveckling av Lantmännen Maskin AB:** Lantmännen bör påbörja en process för att sälja eller avveckla Lantmännen Maskin AB på ett sätt som säkerställer att befintliga kunder fortsatt får service och support. En dialog med potentiella köpare, såsom typ AGCO, bör inledas för att minimera negativa effekter för lantbrukarna med långa transporter. Låt Lantmännens märken vara kvar på de orter som är möjliga vid en försäljning. Lantmännen har en styrka i att hantera varor som rinner i rör och transportband, silos, kvarnar mm. Att handskas med service och reparationer finns det aktörer som kan hantera detta bättre. Vi har redan gått ifrån handel som Grodden höll på med, som bevisligen andra kan hantera bättre idag. Alla lantbrukare behöver så bra spannmålspris som möjligt och inte hålla på med verksamheter med förlust när andra bevisligen har lönsamhet. Det är ingen skam att låta andra ta över och stärka kärnverksamheten.
2. **Sluta överföra vinster från spannmålshandeln till maskinhandeln:** Vinster från spannmålshandeln ska inte användas för att täcka maskinverksamhetens förluster. Istället bör dessa medel investeras i att säkerställa bra priser för spannmål och förbättra Lantmännens logistik och infrastruktur.
3. **Investera i kärnverksamheten:** De resurser som frigörs genom en avveckling av Lantmännen Maskin AB bör användas för att förbättra spannmålshandelns infrastruktur, såsom vågar, silos, hamnar och logistik, för att göra Lantmännen mer konkurrenskraftigt.
4. **Främja en sund konkurrens:** Lantmännen bör inte längre snedvrider marknaden genom att finansiera vissa maskinmärken med spannmålshandelns vinster. Istället bör marknaden öppnas för fler aktörer, vilket gynnar både lantbrukare och maskinhandeln.

Motivering:

Lantmännens primära uppgift är att stödja Sveriges spannmålsbönder och säkerställa en lönsam spannmålshandel. Genom att avveckla den förlustbringande maskinverksamheten kan resurser frigöras och investeras i kärnverksamheten, vilket gagnar både Lantmännens ägare och Sveriges lantbrukare.

Slutsats:

Jag Bengt Jonsson yrkar på att Lantmännen vidtar nödvändiga åtgärder för att avveckla Lantmännen Maskin AB och fokusera på sin kärnverksamhet. Detta kommer att säkerställa bättre spannmålspriser, stärka Lantmännens konkurrenskraft och bidra till en sundare marknad.

Ort och datum

Skeppsta Örebro 2025-02-23

Bengt Jonsson , Medlemsnummer 22110949